

PANDUAN GRATIS · DOMDIG

Checklist 30 Hari Jualan Produk Digital Pertama

Dari memilih ide sampai produkmu
tayang dan dikenalkan ke pembeli.

31 langkah · 4 minggu · cukup dicentang satu per satu

Untuk pemula tanpa modal besar.

Cara pakai checklist ini

- Kerjakan berurutan dari Minggu 1. Tiap minggu punya satu tujuan, jadi jangan lompat.
- Beri centang di kotak setelah langkahnya benar-benar selesai.
- Targetnya produk kecil yang selesai, bukan produk sempurna yang tidak pernah tayang.
- Kalau satu langkah belum bisa, catat di bagian Catatan lalu lanjut ke langkah berikutnya.
- Jadwal 30 hari adalah patokan. Boleh lebih cepat atau lebih lambat sesuai waktumu.

Catatan penting

Checklist ini adalah panduan kerja, bukan jaminan hasil. Jumlah penjualan bergantung pada produk, harga, dan seberapa banyak orang yang tahu. Fokus pada hal yang bisa kamu kendalikan: membuat produk yang jelas manfaatnya dan memperkenalkannya dengan jujur.

Pilih ide & pastikan ada yang butuh

- ☐ Tulis 5 masalah yang pernah kamu atau orang sekitarmu alami (kerjaan, usaha, belajar)
- ☐ Pilih 1 masalah yang bisa kamu bantu selesaikan dengan file (template, Excel, PDF, panduan)
- ☐ Tulis dalam 1 kalimat: "Produk ini membantu [siapa] untuk [hasil apa]"
- ☐ Cari 3 produk serupa dan catat harga, kelebihan, dan kekurangannya
- ☐ Tanya 3-5 orang yang cocok jadi pembeli: "Kalau ada ini, kamu mau pakai?"
- ☐ Tentukan cakupan kecil: satu produk, satu masalah, bisa selesai dalam 2 minggu
- ☐ Tentukan format file: Excel, PDF, Word, atau gabungan

Catatan minggu ini

Buat produknya

- ☐ Buat kerangka isi produk (daftar bagian atau lembar) sebelum mulai mengisi
- ☐ Kerjakan bagian paling berguna lebih dulu, bagian pelengkap belakangan
- ☐ Isi dengan contoh data yang masuk akal supaya pembeli langsung paham cara pakainya
- ☐ Tambahkan halaman atau lembar "Cara Pakai" yang singkat
- ☐ Uji sendiri dari awal: ikuti petunjukmu seperti orang yang baru pertama pakai
- ☐ Minta 1-2 orang mencoba dan catat bagian yang membuat mereka bingung
- ☐ Perbaiki, lalu cek ulang: ejaan, rumus (kalau Excel), dan tampilan saat dicetak
- ☐ Beri nama file yang jelas, misalnya Pencatat_Keuangan_Pribadi.xlsx

Catatan minggu ini

Siapkan halaman produk

- ☐ Tulis nama produk yang menyebut hasilnya, bukan hanya jenis file
- ☐ Tulis deskripsi: masalah, solusi, isi file, cocok untuk siapa, cara pakai
- ☐ Tulis juga apa yang TIDAK termasuk, agar pembeli tidak salah sangka
- ☐ Buat gambar thumbnail: satu warna dominan, tulisan besar, mudah dibaca di layar HP
- ☐ Tentukan harga: lihat pembandingan, jangan terlalu murah, siap diubah setelah ada respons
- ☐ Isi judul meta dan deskripsi meta (1 kalimat singkat) supaya rapi di hasil pencarian
- ☐ Unggah file, thumbnail, dan gambar OG; lalu cek halaman produk di HP dan laptop
- ☐ Beli produkmu sendiri satu kali dan pastikan file bisa diunduh dan dibuka

Catatan minggu ini

Tayang & kenalkan ke orang

- ☐ Pastikan produk sudah tayang dan semua tautan berfungsi
- ☐ Kirim ke 10 orang terdekat yang cocok, dengan pesan pribadi (bukan siaran massal)
- ☐ Buat 3 konten singkat: masalahnya, cara produk membantu, contoh hasilnya
- ☐ Bagikan di 1-2 tempat yang memang dikunjungi calon pembelimu
- ☐ Bagikan tautan afiliasi ke teman yang mau membantu menyebarkan
- ☐ Catat tiap pertanyaan calon pembeli, lalu perbaiki deskripsi agar pertanyaan itu terjawab
- ☐ Di hari ke-30, tinjau: berapa yang melihat, berapa yang membeli, apa yang perlu diubah
- ☐ Rencanakan produk berikutnya dari masalah yang sering ditanyakan pembeli

Catatan minggu ini

Cek terakhir sebelum tayang

- ☐ Nama produk jelas menyebut manfaatnya
- ☐ Deskripsi menjawab: untuk siapa, isinya apa, cara pakainya, apa yang tidak termasuk
- ☐ Thumbnail terbaca jelas di layar HP
- ☐ File sudah diuji: bisa diunduh dan dibuka tanpa error
- ☐ Harga sudah kamu putuskan dan bisa kamu pertanggungjawabkan
- ☐ Tautan produk sudah dicoba di HP dan laptop

Siap menayangkan produkmu?

Daftar sebagai kreator di domdig.store, unggah produkmu, dan bagikan tautannya. Pembeli membayar lewat Domdig, dan kamu mendapat bagian dari tiap penjualan.

domdig.store